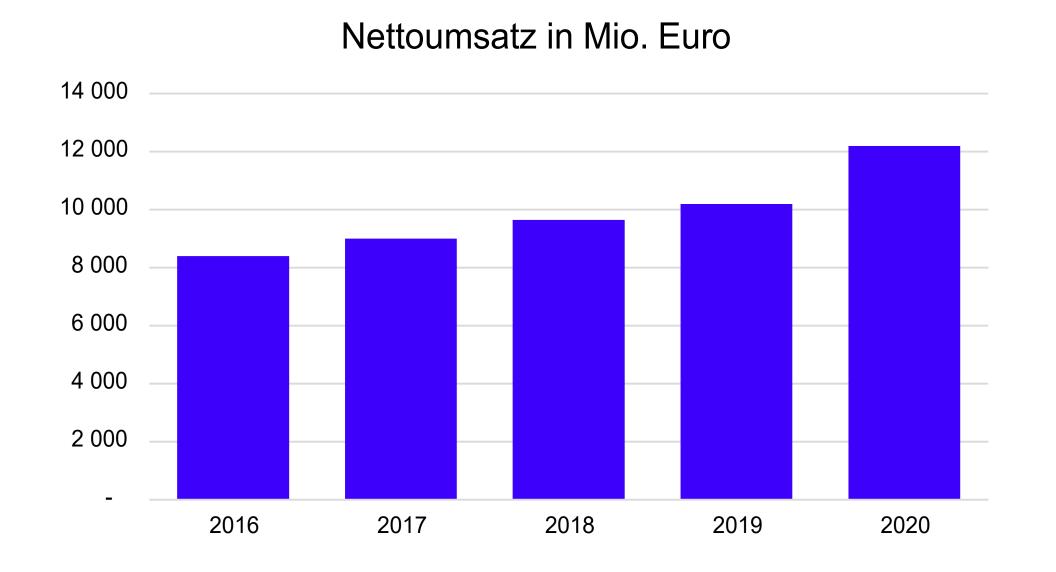


EIN AKTIVER LEBENSSTIL LIEGT IM TREND

Nettoumsatz im Einzelhandel mit Fahrrädern und Sportartikeln in Deutschland (Quelle: Statistisches Bundesamt)



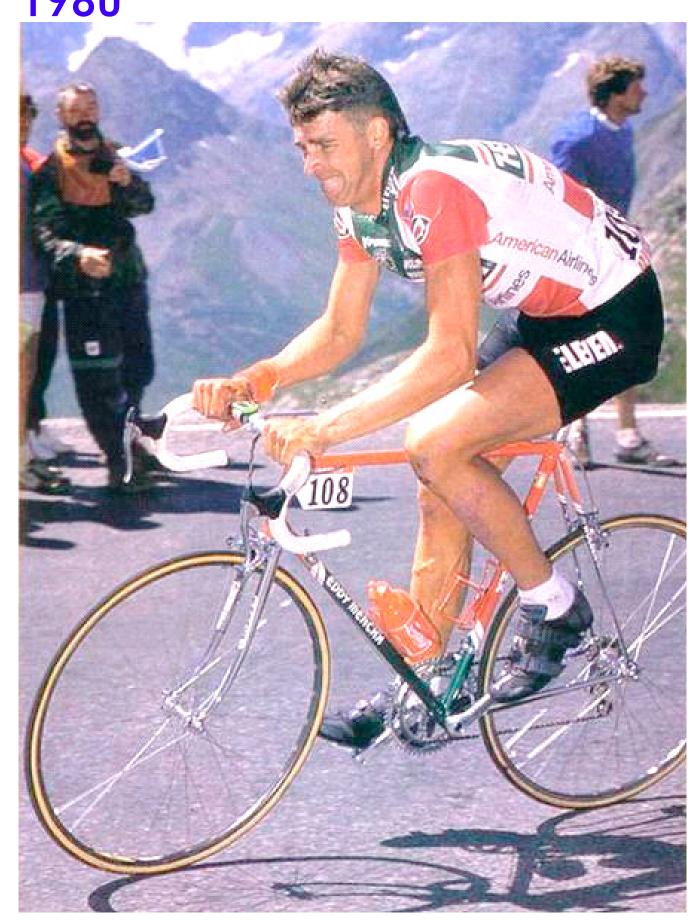




Aktive Deutsche geben im Durchschnitt 725 € pro Jahr für Sport aus und etwa 30 % erwarten, dass sie im nächsten Jahr mehr ausgeben werden (Quelle: Deloitte Sportmarktstudie)

Viel hat sich verändert

1980





Aber die Flasche ist immer noch die gleiche.

Ist Wasser nicht das Wichtigste?

Sollten wir es nicht besser wissen?

DAS PROBLEM

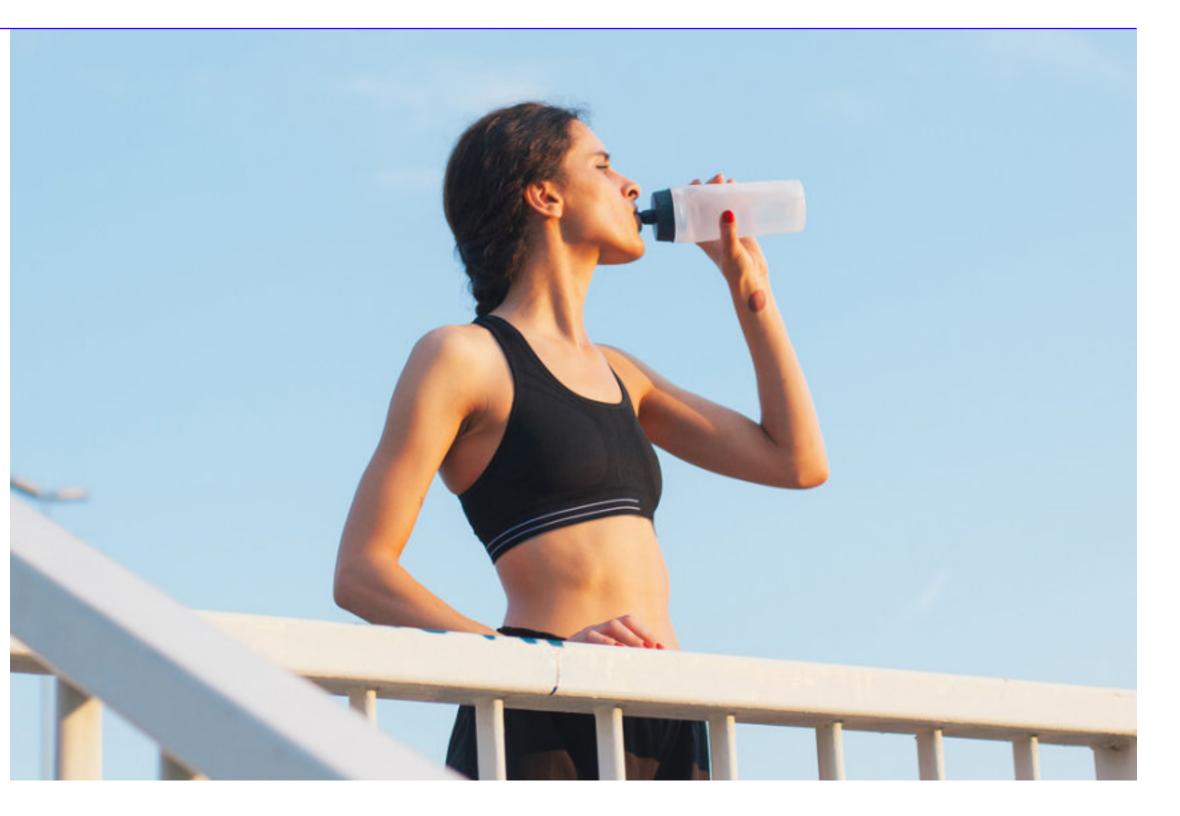
Plastikflaschen sind unbeliebt wegen des schlechten Geschmacks, der Gesundheit- und der Umweltbedenken

Aber viele wollen eine leichte und quetschbare Flasche

..um schnell zu trinken, unterwegs zu trinken, mit Helm oder Handschuhen zu trinken, einhändig zu trinken oder ohne Mundkontakt zu trinken, wenn man sich im Team die Flasche teilt.





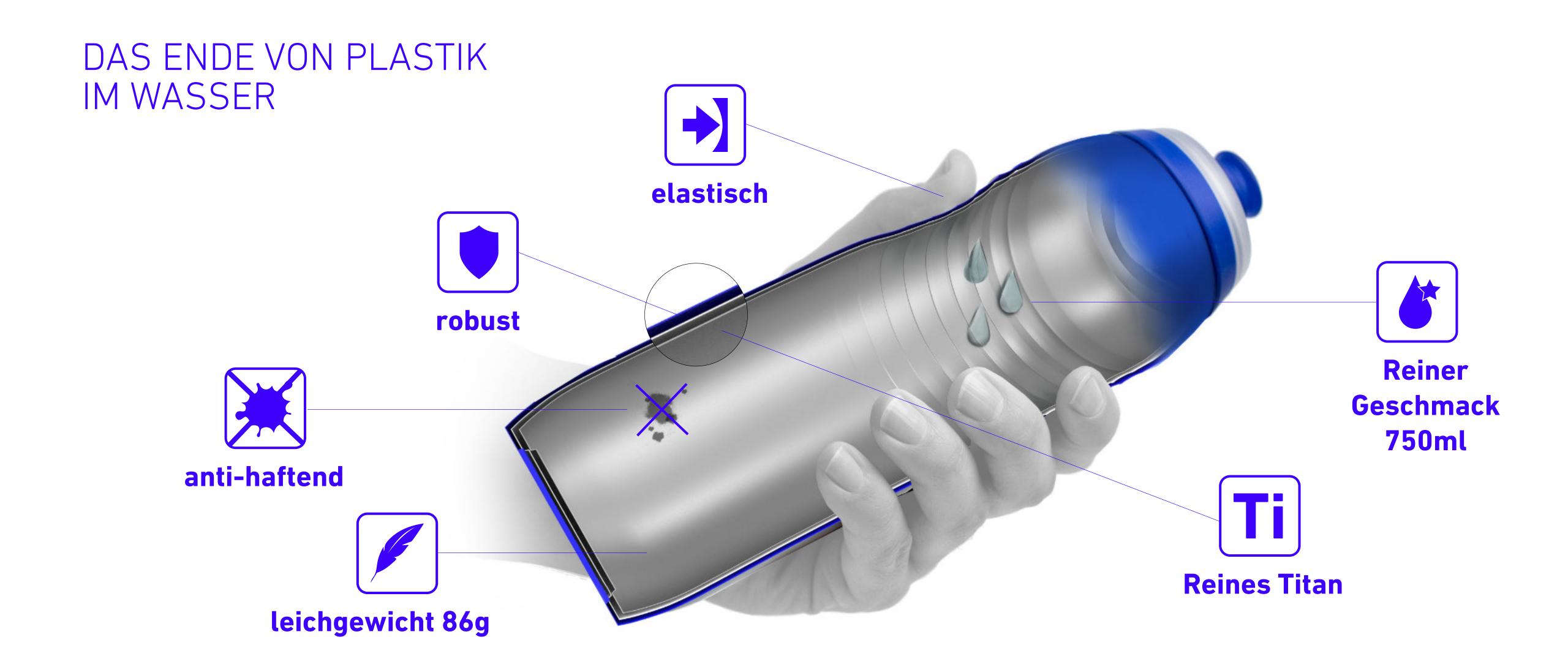












"Die KEEGO Sportflasche ist viel langlebiger als eine normale Sportflasche. Das könnte dazu beitragen, den Plastikverbrauch zu reduzieren nicht nur im Sport."

ISPO BRANDNEW AWARD 2020

Jury Brandnew Award

DIE VORTEILE FÜR DEN ENDKUNDEN





DIE FAMILIE











Titanium White

Silver Stardust

Dark Matter

Celestial Mint

Electric Blue

DIE TECHNOLOGIE

- KEEGO verbindet verschiedene Materialien in mehreren Schichten, um die Vorteile jedes einzelnen Materiales zur Geltung zu bringen.
- Neues Verfahren abgeleitet von der Produktion von Komponenten für Teilchenbeschleuniger.
- Neues Produktionssystem dediziert und exklusiv für die Produktion der KEEGO-Flasche entwickelt.
- Neues Material sowohl die Kombination als auch die einzelnen Materialien sind KEEGO Eigenentwicklungen.



TRACTION



Awards









KEEGO ist ein Erfolg: Der Geschmack hat den Härtetest bestanden. Einfach das Wasser einfüllen, die Flasche einen Tag lang im Auto stehen lassen (bei 36° Außentemperatur) und abends das Wasser probieren. Kein unangenehmer Geschmack - erstaunlich!

Getränke in der Keego-Flasche bleiben gefühlt länger kühl und behalten auch bei Hitze ihren reinen Geschmack. Die Keego-Trinkflasche ist geschmacksneutral wie eine Glasflasche und so flexibel wie eine Plastikflasche. Eine absolute Empfehlung.

KEEGO ist ein Erfolg: Der Geschmack hat den Härtetest bestanden. Einfach das Wasser einfüllen, die Flasche einen Tag lang im Auto stehen lassen (bei 36°

Co-branding Partner







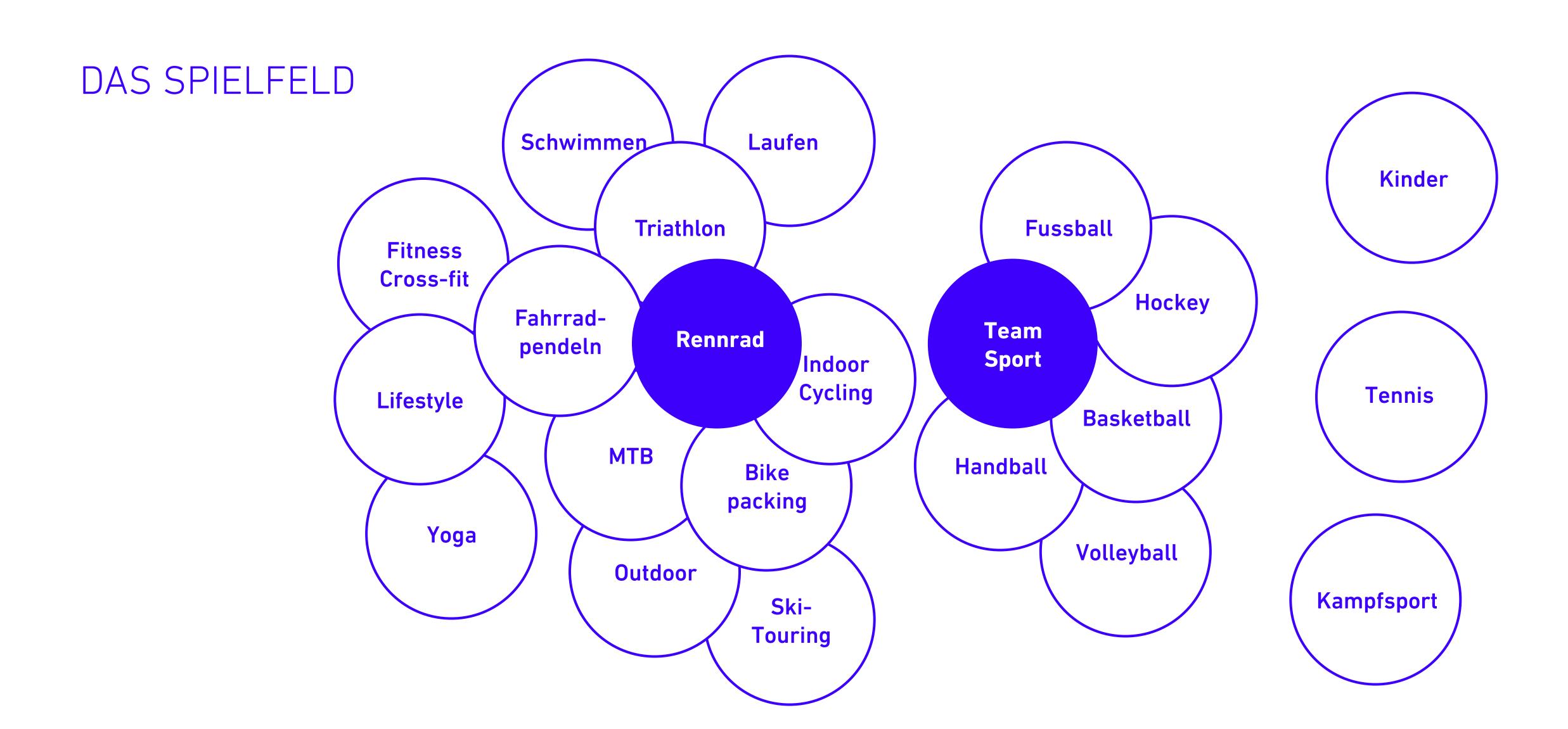




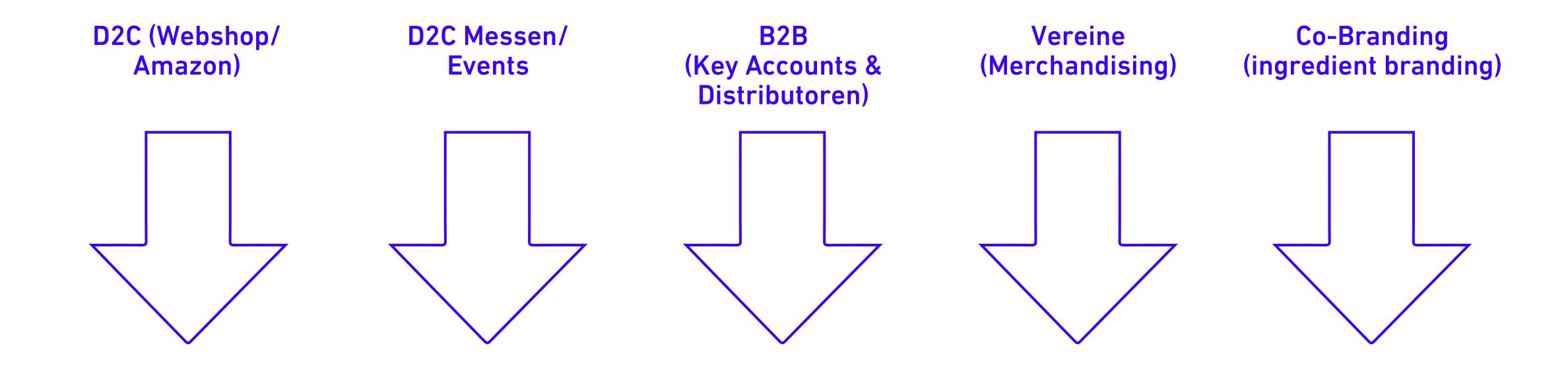




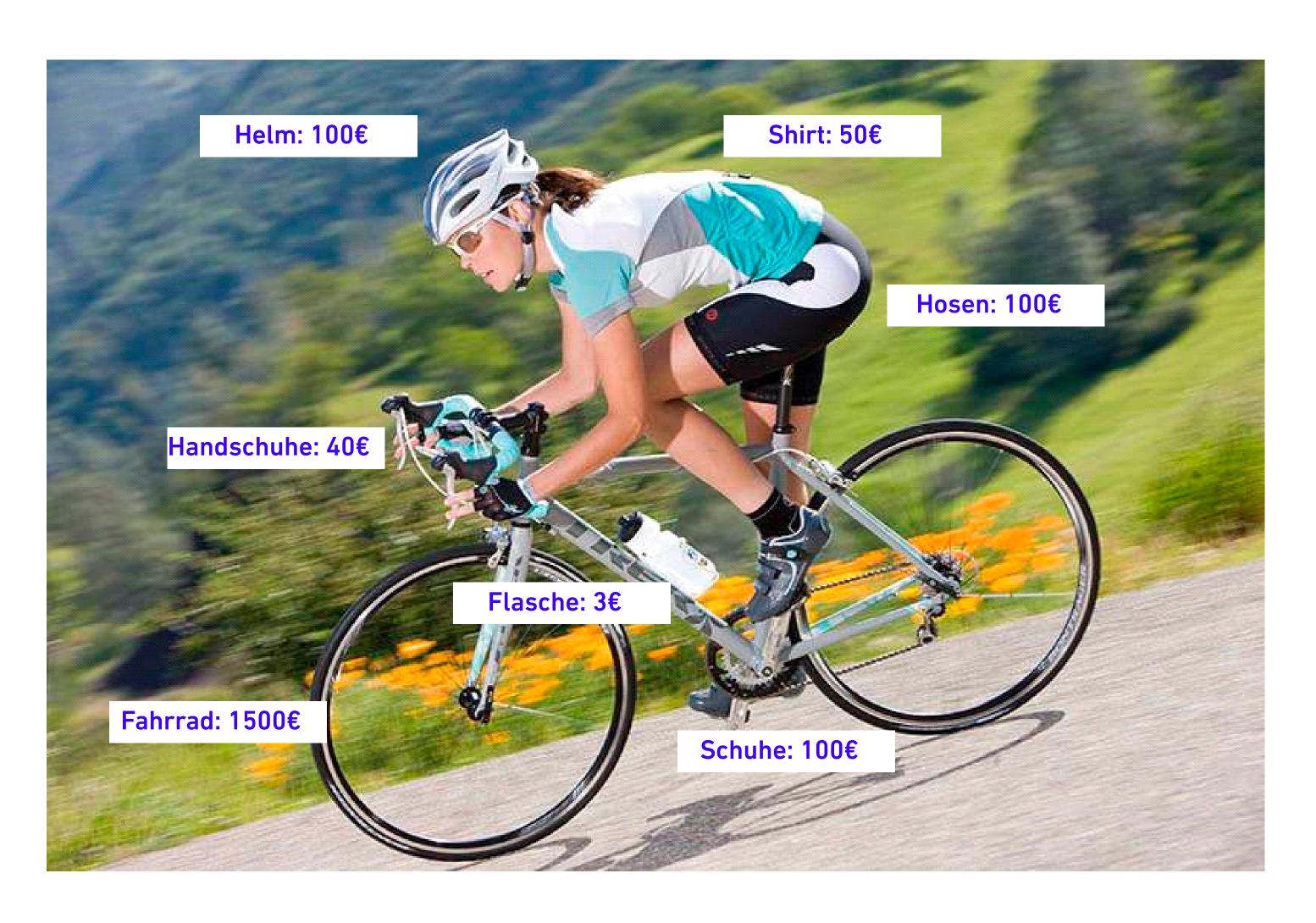




VERTRIEB / GO TO MARKET



HIGH-TECH AUSRÜSTUNG (TOTAL: 1990€) UND EINE FLASCHE (3€)



DER WETTBEWERB





















Lifestyle Segment

(von 10€ bis 45€):

hart, schöne Designs, Fashion accessories



CAMELBAK

















Das Beste aus beiden Welten (39€)

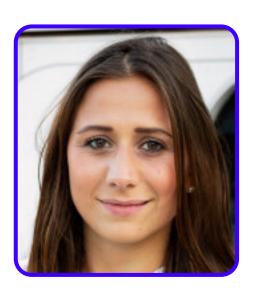


WE ARE KEEGO



LUKAS ANGSTManaging Director

Ehem. Hugo Boss, Red Bull, Amazon und Schweizer Pokalsieger Floorball



JANA HAINDL

- Sales & Operations

Hat Ronald Mc Donald den Rücken gedreht und läuft jetzt nur noch mit sauberem Wasser.



BEAT BRUDERERBrain of Technology

Klebstoff- und Werkstoff- ingenieur und Schweizer Pokalsieger Floorball



FREDRIK LINNÉR

- Product Design

Design Award Gewinner und Österreichischer Meister Floorball



BERND DEUSSEN

Head of Sales

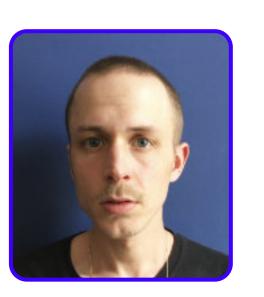
Hat für MAM in 54 Ländern den Vertrieb aufgebaut. Läuft sehr schnell! Und weit.



Petra Müller

- Communications

Besitzerin des Firmen Hundes und ergänzt das Team auch mit ihren Design-Entwürfen.



HIERONYMUS KLOSS

- Communications Officer

Cannes Lions Winner and former football god



DAVID STOLZENBERG- Community

Ernährungsberater. Verkörpert einen ganzheitlichen Ansatz für den Sport und das Leben im Allgemeinen.

DER MARKT

- Der globale Markt für wiederverwendbare Trinkflaschen wurde 2018 auf €6,85 Milliarden geschätzt und wird voraussichtlich jährlich 3,9 % wachsen.*
- Von allen wiederverwendbaren Wasserflaschen sind immer noch 45% aus Plastik**. Im Sport ist dieser Anteil deutlich höher.
- Betrachtet man die primäre Nutzung, so werden etwa ¼ der Flaschen im Sport eingesetzt. Das entspricht weltweit €1,88 Mrd. Eine andere Studie*** geht davon aus, dass die Marktgröße von Sportflaschen im Jahr 2019 bei €2,78 Mrd. lag.
- Rechnet man mit der durchschnittlichen Marktgröße und einem Kunststoffanteil von 60 %, machen Kunststoff-Sportflaschen €1,17 Mrd. aus. Bei einem Marktanteil von 10 % beläuft sich der erschließbare Markt auf €117 Mio.



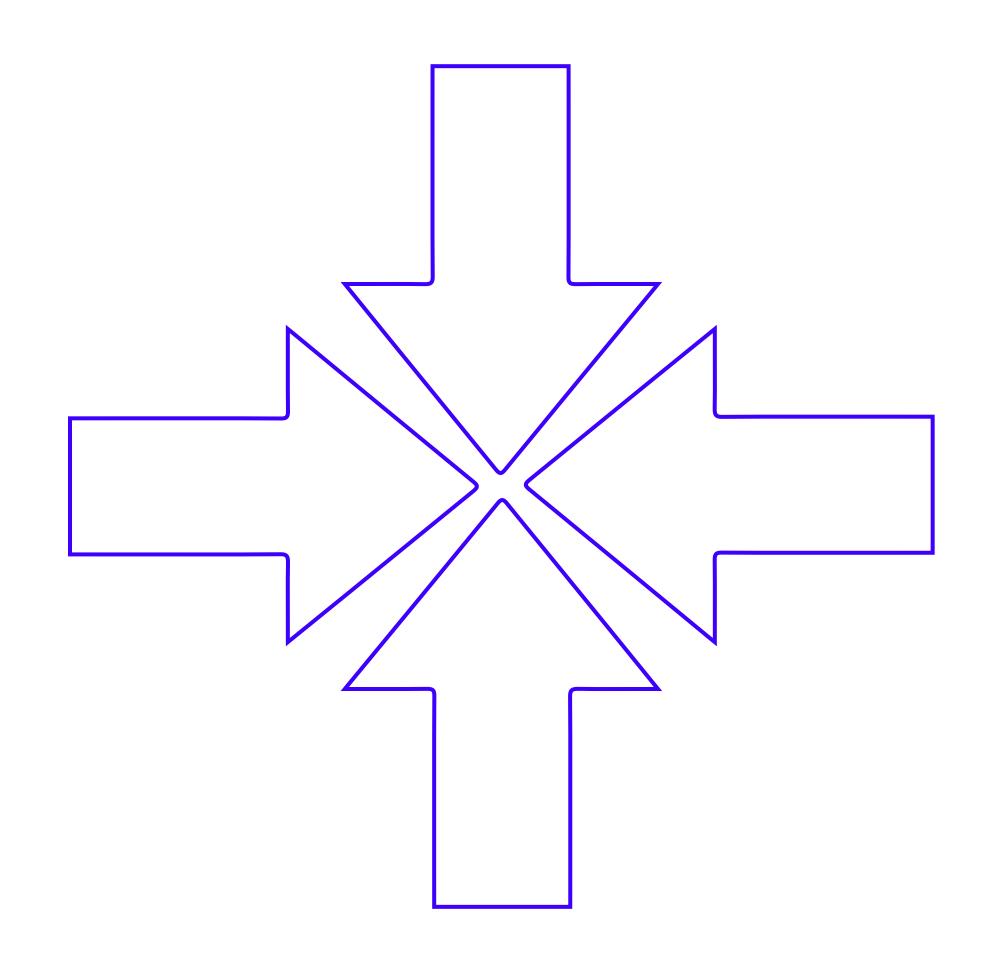
^{*} Newton consulting partners "Global reusable water bottles market"

^{**} Persistence Market Research "Reusable Water Bottles Market"

^{***} Absolute Reports: Sport Bottle Market

WARUM IST ES JETZT DER RICHTIGE ZEITPUNKT?

- Ein nachhaltiger und gesunder Lebensstil liegt im Trend.
 Teams, Organisationen und Einzelpersonen zeigen das gerne.
- Im Sport ist alles Hightech, außer den Flaschen
- Länder erlassen neue Vorschriften für Einwegverpackungen, was zu einem Wachstum von Mehrwegverpackungen führt *
- Die Technologie ist erstmalig kostengünstig zugänglich



^{*} Deutschland z.B. strebt eine Mehrwegquote von mindestens 70% an

DAS ZUSÄTZLICHE POTENZIAL DER TECHNOLOGIE

- Die KEEGO-Technologie könnte auch in anderen Bereichen eingesetzt werden, z. B.:
 - 1. Kinder und Babyflaschen
 - 2. Filter-Flaschen
 - 3. Behälter für Lebensmittel
 - 4. Mehrweg-/Mehrwegverpackungsmarkt (50 Mrd. €)
 - 5. Elektromagnetisch abgeschirmte Gehäuse
 - 6. Induktiv aufladbare Gehäuse für elektronische Geräte
 - 7. Chemikalienbehälter (z. B. Gaskartuschen oder medizinische Behälter)
 - 8. Reibungsreduzierung im Motor
- In einem ersten Schritt soll jedoch das Flaschensortiment von KEEGO im Rahmen einer strategischen Ausrichtung erweitert und erfolgreich vermarktet werden

